



WinGDA2

WINGDA 2, UN LOGICIEL À L'ÉPREUVE DU TEMPS

L'ERP (*en anglais Enterprise Resource Planning*), aussi appelés Progiciels de Gestion Intégrés (PGI), est une application dont le but est de coordonner l'ensemble des activités d'une entreprise (*activités dites verticales telles que la gestion, l'approvisionnement ou bien horizontales comme le marketing, les forces de vente, la gestion des hommes, etc...*) autour d'un même système d'information.

Les Progiciels de Gestion Intégrés proposent généralement des outils afin d'assurer la transversalité et la circulation de l'information entre les différents services de l'entreprise.

Plus qu'un simple logiciel, WINGDA2 est un véritable projet demandant une intégration totale d'un outil logiciel au sein d'une organisation et d'une structure spécifique, et donc une organisation autour du projet. D'autre part sa mise en place dans l'entreprise entraîne des modifications importantes des habitudes de travail d'une grande partie des employés.

Ainsi on considère que le coût de l'outil logiciel est aussi important que la motivation des intervenants dans la réussite totale de sa mise en place. **WINGDA2** permet de gérer toute la chaîne de gestion de l'information commerciale, de l'établissement de bon de commande, du suivi des règlements, en passant par la gestion des stocks machine, véhicule et magasin, la gestion des tarifs, l'évolution du chiffre d'affaire ou les statistiques les plus diverses. Sans manipulation complexe, sans attente et sans édition interminable, vous accédez à toutes les données de votre entreprise.

Parce que chaque société est différente, nous avons voulu **WINGDA2** très largement paramétrable. Il saura ainsi facilement s'adapter à votre structure et à vos méthodes de travail, sans perdre de sa convivialité et de ses performances. La facilité de prise en main et d'utilisation, ainsi que les multiples contrôles qui assurent la justesse de vos données font de **WINGDA2** l'outil de productivité idéal pour tous les services de votre entreprise (*commercial, exploitation, technique, facturation, gestion et direction*)...

Il sait communiquer avec les logiciels de comptabilité du type SAGE (*ligne 30, 100 et 500*), EBP, CIEL et SAP. Vous pouvez ainsi transférer les ventes et les règlements clients.

Bien entendu, **WINGDA2** existe en version réseau pour accompagner le développement de votre activité. Utilisés par plusieurs dizaines d'entreprises, WinGDA2 a largement fait la preuve de son efficacité. Par la diversité de ses fonctionnalités, il vous permettra de gérer efficacement votre entreprise et de bénéficier à tout instant d'une vision précise de ses résultats.

WINGDA2 sait aussi dialoguer avec la plupart des systèmes de paiement (*monnayeurs, cartes, clés ...*), piloter de nombreuses compteuses (*ADS ANKERS, TITAN, France Espèce, TM..*) et enfin récupérer l'audit en filaire (*contact*) en infrarouge avec les protocoles de **L'EVADTS (MDB-DDCMP)**...



DIFFÉRENTS ÉTATS

- - Historiques et éditions
- Visite par appro sur une durée
- Édition des délais d'intervention
- Taux de panne
- Edition des intervenants sur le contrat
- Sortie matériel / appro
- Ecart CA sur une durée



VEHICULE

- - Type de matériel, date d'achat, location
- Durée du contrat
- Kilométrage mensuel – consommation
- Entretien
- Contrôle technique



GESTION DES STOCKS

- Lien avec les tournées (*envois de texto aux appros et aux techs*)
 - Saisie d'un code pour lier les messages des appros et techs: *en fonction des urgences*
 1. changement de produit
 2. panne
 3. monnayeur bouché
 4. rupture
 - Traitement des retours par texto et liaison da la fiche client (*Nature et urgence de l'intervention ainsi que la date d'envois*)
- Si le message n'a pas été traité on 2 possibilités de :
5. le basculer au technicien
 6. le reporter à demain



FICHE CLIENT

- - Nom, adresse (*identité*)
- - Contrats avec adresse et emplacement
- CA du client : GC / Boîtes / Jour
- Taux de commission
- Prix de vente
- Saisie des caisses ou interface compteuse



RECUPERATION DES APPROs

- - Plan de route de la journée
- Plan de route de la semaine (*détermine la charge de travail*)
- Plan de route sur 4 semaines
- Validation des visites (*en automatique et manuel*)



FICHE CONTRAT

- Nom, adresse, emplacement
- CA du contrat
- GC boîte / J Taux de commission
- Prix de vente moyen
- Prix / Produit
- Type de machine (*modèle, etc.*)
- Caractéristiques techniques (*Lexan, cage, etc.*)
- Date prévue des remplissages
- Date d'entretien
- Date d'achat
- Intervention motif



APPEL CLIENT

- Lien avec les tournées (*envois de texto aux appros et aux techs*)

- Saisie d'un code pour lier les messages des appros et techs: *en fonction des urgences*

1. changement de produit
2. panne
3. monnayeur bouché
4. rupture

- Traitement des retours par texto et liaison da la fiche client (*Nature et urgence de l'intervention ainsi que la date d'envois*)

Si le message n'a pas été traité on 2 possibilités de :

5. le basculer au technicien
6. le reporter à demain



SERVICE COMMERCIAL

- Boîtes vendues

- Produits dans la machine

- Ventes par produit

- Visites

- Commissions

- Conditions commerciales

- Fiches client complètes

- Les vendeurs ont accès à la totalité des informations de leur parc

- Listing des dates de fin de chaque contrat

- Calcul de la rentabilité d'un DA en fonction du prix de vente, et/ou l'amortissement des machines

- Tris par mots-clés (*collège, décathlon, etc.*)

- Moyenne des ventes sur plusieurs types produits

- Tris des listes sur plusieurs niveaux (*client et par DA*)

- **Extraction d'une liste de client :**

1. En fin de contrat
(*réglage de la deadline*)
2. À relancer
(*paiement, vente de nouveaux produits...*)
3. Des grands clients potentiels
4. Des concurrents



VOUS DESIREZ AVOIR PLUS D'INFORMATIONS SUR WINGDA2 ?

MERCI DE REpondre A CE QUESTIONNAIRE

Vos nom et prénom :

Votre Société:

Votre adresse:

Code postal : Ville/Pays :

Téléphone : Fax : Email :

De combien de tournées ?

Quelle est l'activité l'entreprise ?

Pour vous offrir un meilleur service Orba Informatique réalise également des audits, nous nous déplaçons afin d'étudier votre activité et vous conseiller sur le meilleur choix en fonction de vos besoins.

Enregistrez les données en .doc puis **Ctrl + clic sur ce bouton** pour ouvrir un mail d'envois.

ENVOYER

Vous pouvez également nous envoyer un fax au 01 48 67 20 25